

Key account manager

K. Hansen Transport AS, 6600 Vejen

Stillingen

Til snarlig tiltrædelse søges en key account manager til K. Hansen Transport AS.

Du bliver en del af en dynamisk virksomhed i vækst.

Du skal sammen med dine kolleger sikre, at vores kunder, bestående som nye, trives og udvikles.

Du har flair for salg, købmandskab og er relationsstærk.

Dine væsentlige egenskaber

Stærkt personligt drive.

En andre har tillid til og respekterer.

Udadvendt, kontaktskabende og opbygger relationer.

Dygtig forhandler, som har handlekraft og evnen til at afslutte.

Kan kommunikere på alle niveauer og er en teamplayer.

Passioneret sælger med øje for nye forretningsmuligheder- og indgange.

Dine primære arbejdsopgaver

Opsøgende salg (kanvassalg) til nye kunder.

Kundekontakt og kundeansvar.

Salg og udarbejdelse af aftaleoplæg.

Genforhandling/-fornyelse af aftaler.

K. Hansen Transport som arbejdsplads

Vi forventer en engageret, humørfyldt og ansvarsbevidst indstilling til arbejdsopgaverne. Du vil blive en del af en travl hverdag i en døgnåben virksomhed, hvor vi har tradition for omhyggelighed og høj kvalitet. Vi tilbyder velordnede arbejdsforhold, en udfordrende hverdag, hvor vi stiller krav til den enkelte, og et godt arbejdsklima med 145 gode kolleger. Løn efter kvalifikationer, job med fleksibilitet, og derudover tilbydes frugt- og motionsordninger.

Vi arbejder for en lang række attraktive kunder og dækker alt fra stykgodstransporter, dag- og natdistribution, krantransporter, medbringetruckkørsel, specialtransporter, spedition, kurertransporter, lagerhotelopbevaring og handling samt totale logistikløsninger.

Læs mere om virksomheden på www.kht.dk.

Vi håber at høre fra dig, såfremt stillingen har fanget din interesse!

Send din ansøgning til Direktionssekretær Bitten Nielsen, bn@kht.dk. Spørgsmål til stillingen er velkomne til Salgschef Dan Krarup, dk@kht.dk. Samtaler afholdes løbende indtil den rette kandidat er ansat.